

PROGRAMME DE LA FORMATION CRÉATEUR D'ENTREPRISE

- Les objectifs
- Pour qui ?
- Combien de temps ?
- Le format
- Les modalités
- Les tarifs
- Votre formateur
- Le contenu
- Méthodes pédagogiques

I- LES OBJECTIFS :

La formation est dispensée dans le but d'acquérir des compétences et des connaissances dans le domaine de la création d'entreprise.

A l'issue de la formation, les stagiaires devront être capables de :

- Monter un projet professionnel solide et péren
- Lancer leur activité
- Assurer les obligations juridiques et comptables
- Développer leur activité en autonomie

II- POUR QUI :

La formation Créateur d'entreprise est ouverte à tout public sans condition d'âge ou de diplôme, il n'y a donc aucun pré-requis. Le lieu disposera d'un accès PMR si besoin sur demande.

La formation peut être traduite en braille si besoin.
Le dossier de candidature devra être complet pour valider l'inscription à la formation.

III- DURÉE :

La durée de la formation est de 35 heures.



IV- LE FORMAT:

Les cours et supports de cours seront mis à disposition sur clé USB.

Les cours théoriques donneront lieu à une mise en situation professionnelle au sein de l'agence So'Surprises si le stagiaire le souhaite.

Un accompagnement et un suivi personnel sera délivré tout au long de la formation.

V- LES MODALITÉS:

- Des évaluations de connaissance sont soumises aux stagiaires durant la formation. Elles sont destinées à mesurer les acquis. Ces évaluations peuvent se présenter sous la forme de QCM, études de cas, entretien oral et projet.

- Les groupes de formation sont limités à 5 personnes pour des raisons pédagogiques.

Les places sont attribuées au fur et à mesure de la réception des dossiers complets (devis et contrat signés, fiche de renseignements stagiaire dûment complétée et financement joint).

- Le plan d'accès au lieu de formation est fourni au stagiaire lors de l'envoi de sa convocation.

VI- LES TARIFS :

La formation Création d'entreprise Complète de 35 heures est au prix de 1100 €

Elle est composée de l'ensemble des thèmes détaillés en suivant.



VII- VOTRE FORMATEUR :

Votre Formateur Sophie Peyrot: Depuis toujours passionnée par l'organisation d'évènements de familles, c'est il y a plus de 4 ans que Sophie s'est lancée dans l'organisation de mariages.

En 2018, après son mariage, elle a quitté son poste pour se consacrer à la création d'une agence événementielle.

Son agence a su se développer et Sophie est donc allée à Paris se former au métier de "wedding planner" et à celui de "décoratrice événementielle".

Au fil des années, son expérience et ses rencontres lui ont permis d'être aujourd'hui à 100% investie et sereine sur ses évènements et de développer d'autres activités (communication, funéraire, formation...). Elle a, de plus, obtenu les Wedding Award 2020, 2021, 2022 et 2023 : meilleures recommandations mariages.net dans la catégorie "Organisatrice de mariages Occitanie".

Aujourd'hui, elle souhaite partager ses connaissances et son expérience.

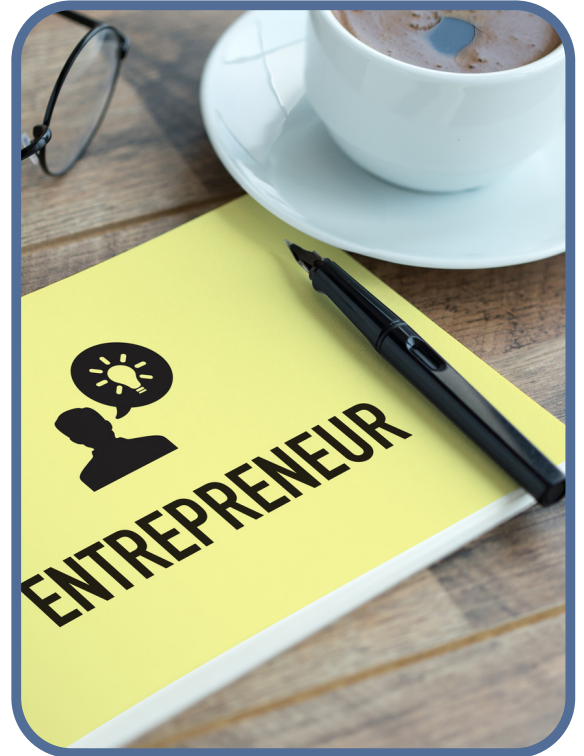
VIII- LE CONTENU :

Être entrepreneur : c'est quoi ?
Complexités de l'entreprenariat
Les diverses casquettes
Les avantages et inconvénients
Stop aux idées reçues

Premier thème - Tour de table
Découverte et "analyse" des projets

Deuxième thème - Etude de marché
Création du questionnaire
Cibles du questionnaire
Canaux de diffusion
Mises en évidences

Troisième thème - Business Plan
Support
Format/ Structure
Contenu



Quatrième thème - Prévisionnel
Création du tableau
Définition des budgets
Projection d'objectifs de réalisations
Projections des entrées/sorties

Cinquième thème - Les statuts juridiques
Présentation des statuts
Quel statut pour quel profil

Sixième thème - Comptabilité
Constitution du capital social
Création des statuts
Ouverture compte pro
Financement
Facturation
Méthodologie
Gestion quotidienne
TVA
CFE
Bilan annuel



Septième thème - Créer son offre

Utiliser une étude de marché

Benchmark

Offre de lancement

Huitième thème - La gestion client

01- Rendez-vous client

02- L'analyse des besoins

03- La rédaction d'un devis

04- Les motifs de blocage

05- Les conflits

06- Debrief et avis clients

07- Les mauvais payeurs



Neuvième thème - Les contrats et conditions générales

Encadrer vos prestations

Anticiper les litiges

Protéger votre entreprise



Dixième thème - Les conditions de paiement

Délais

Acomptes/Arrhes

Solde

Moyen de paiement

Onzième thème - Les assurances

RC pro

Homme clé

Assurance de la vie de tous les jours

Douzième thème - La communication

Outils de création

Identité visuel

Site web

Quelle com pour quel business

Support de communication

Canaux de communication

Marketing digital

Réseautage (BNI, matinale...)

Référencement Google

Plateforme spécialisé sur l'activité



Treizième thème - Prendre un local commercial ou télétravailler

Avantage/inconvénients des deux solutions

Les différents types de baux (3.6.9, précaire...)

Les risques

Quatorzième thème - Le recrutement

Intérim - Apprentis- CDD - CDI

Déclaration unique

Période d'essai

Fédérer une équipe

Savoir déléguer

URSAF

Obligations

Fiche de paie

Santé (Visite médicale, mutuelle, prévoyance...)

Gestion des conflits et des divergences

Préparer la sortie d'un collaborateur



Quinzième thème - Gérer le pro dans le perso

Délimiter les deux

Se fixer une routine

Ne pas délaissier le perso

Seizième thème - Organisation administrative

Tickets CB

Classeurs

Tableaux de suivi

Listing des "indispensables" du pro



IX- MÉTHODES PÉDAGOGIQUES :

- Analyse de situations de travail,
- Mises en situation pratique,
- Support de formation,
- Outils de travail partagé mis à disposition.

La formation est limitée au nombre de 5 personnes afin de pouvoir donner un accompagnement personnalisé. En effet, suivant les besoins et envies de chacun, la formatrice veut être en capacité d'accentuer certains points au cas par cas.

La formation ne se fait qu'en présentiel afin de valoriser les échanges et de ne pas se limiter à un support de cours.

So'SCHOOL FORMATION

by *Solution Web*
http:// 

CERTIFIÉE



CONTACT

Sophie Peyrot

06 67 68 99 59 - so@so-surprises.com

NOS SITES

www.so-lution-web.com

www.so-surprises.com

www.apres-toi.fr

www.pourquecejourcompte.com

INSTAGRAM



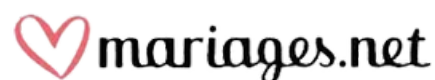
@soschoolformation

@agence.sosurprises

@salon.pourquecejourcompte



Recommandés par:



SAS So'III Immatriculée au RCS de Toulouse 844 921 668

Date de révision du document : 1er mars 2023

